



BS Toys groeit! Daarom zoeken wij een **Inside Sales Professional** om ons team te versterken!

Onze missie

Het merk BS Toys heeft als missie om iedereen van alle leeftijden te laten spelen zonder de interventie van telefoon, iPad of computer. BS Toys is een herkenbaar speelgoedmerk met hoogwaardig, educatief en actief speelgoed. Als merk vinden wij het essentieel voor de ontwikkeling van kinderen om te spelen. Al meer dan 15 jaar werken we met heel veel enthousiasme om het leven van kinderen nog meer plezier te geven. Dat doen we door speelgoed te ontwikkelen waar kinderen ten volle van kunnen genieten, urenlang actief zijn en al spelend leren. Naast winst willen we als merk ook daadwerkelijk impact maken. We hebben als merk reeds grote stappen gezet en wij zullen ons blijven inspannen om de komende jaren nog verder te groeien.

Ons kantoor is gevestigd in het centrum van Haarlem en dit is het hart van ons merk. In Haarlem ontwikkelen en testen we ons speelgoed en presenteren we ons merk internationaal. We promoten en verkopen onze producten via distributeurs en aanbevolen dealers over de hele wereld, inmiddels hebben we in meer dan 30 landen dealers van ons merk.

Inside Sales Professional

Als Inside Sales Professional ben je verantwoordelijk voor een aantal klanten in Europa. Je adviseert en enthousiasmeert klanten per mail, online meetings en/of telefoon. Daarnaast zul je ze doorgaans op een van de beurzen de klanten daadwerkelijk face to face ontmoeten. Als medewerker bij BS Toys krijg je veel vrijheid en verantwoordelijkheid. Het is een afwisselende functie met daarin onder andere de volgende werkzaamheden en verantwoordelijkheden:

- Je bent het eerste aanspreekpunt voor jouw Europees klantportfolio.
- Je bent omzet- resultaatverantwoordelijk voor jouw klanten.
- Je maakt zelfstandig voorstellen die overeenkomen met de huisstijl van BS Toys en in lijn zijn met de doelstellingen.
- Je geeft zelfstandig antwoorden op vragen van klanten en toont hiermee eigenaarschap.
- Je hebt een signaalfunctie voor klanten en collega's.
- Je monitort en adviseert klanten met betrekking tot de gewenste content.
- Je benadert prospects op een proactieve manier.

Wie zoeken we

- MBO+/HBO werk & denkniveau.
- Minimaal 2 jaar werkervaring in een vergelijkbare functie. Ervaring in de speelgoedbranche is een pre.
- Beheerst de Nederlandse, Engelse en Franse taal in woord en geschrift, Duits is een pre.
- Je beschikt over een uitgesproken salesinstelling, goede communicatieve vaardigheden, overtuigingskracht en doorzettingsvermogen.
- Je bent in staat om klantgericht te denken en te handelen, beschikt over een analytisch vermogen.
- Je voelt je verantwoordelijk voor jouw klanten en doelstellingen.
- Je bent representatief en kunt je vinden in missie van BS-Toys.

Wat bieden we

- Passend salaris afhankelijk van ervaring(jaren) en opleiding.
- Een functie met veel eigen verantwoordelijkheid en vrijheid.
- Pensioen zonder eigen bijdrage.
- Mooi kantoor in het centrum van Haarlem (loopafstand van HaarlemCS).
- Mogelijkheid tot remote werken (flexibel m.b.t. werk/privé).
- Parttime is bespreekbaar.
- Een fijne werksfeer waar de mens centraal staat.

Is deze functie op je lijf geschreven en kun jij je identificeren met onze missie?

Stuur dan een e-mail naar marcel@bs-toys.com met je c.v. en motivatie.