



## BS TOYS

Het merk BS Toys heeft als missie om iedereen van alle leeftijden te laten spelen zonder de interventie van telefoon, iPad of computer. BS Toys is een herkenbaar speelgoedmerk met hoogwaardig, educatief en actief speelgoed. Als merk vinden wij het essentieel voor de ontwikkeling van kinderen om te spelen. Al meer dan 15 jaar werken we met heel veel enthousiasme om het leven van kinderen nog meer plezier te geven. Dat doen we door speelgoed te ontwikkelen waar kinderen ten volle van kunnen genieten, urenlang actief zijn en al spelend leren.

Ons kantoor is gevestigd in het centrum van Haarlem en dit is het hart van ons merk. In Haarlem ontwikkelen en testen we ons speelgoed en presenteren we ons merk internationaal. We promoten en verkopen onze producten via distributeurs en aanbevolen dealers over de hele wereld, inmiddels hebben we in meer dan 30 landen dealers van ons merk.

## JUNIOR ACCOUNTMANAGER (MET GROEIAMBITIE)

Als junior accountmanager ben je verantwoordelijk voor een aantal klanten in Nederland, België en het eerste aanspreekpunt voor online marketplaces. Daarnaast ondersteun je het commercieel team in het realiseren van de verkoopdoelstellingen en het uitbouwen van onze klantenrelaties.

We zoeken iemand die commercieel behendig is, een vlotte babbel heeft en geen uitdaging uit de weg gaat. Je adviseert en enthousiasmeert klanten door ze proactief te benaderen en te bezoeken. Het is een afwisselende functie met daarin onder andere de volgende werkzaamheden en verantwoordelijkheden:

- Je maakt zelfstandig voorstellen die in lijn zijn met de doelstellingen
- Je bent verantwoordelijk voor de Marketplace platformen in samenwerking met het externe bedrijf waar BS Toys mee werkt (up to date houden assortiment/ controleren verkoop vs budget / sales campagne bepalen)
- Je monitort de maandelijkse verkoop per klant, signaleert eventuele problemen en komt zelf met voorstellen voor oplossingen.
- Je monitort en adviseert klanten met betrekking tot de gewenste online content.
- Je bent proactief t.o.v klanten en toont hiermee eigenaarschap.
- Je hebt een signaalfunctie voor klanten en collega's.
- Je benadert prospects op een proactieve manier en weet hoe je klanten enthousiasmeert.
- Je neemt actief deel aan beurzen en events.

## WIE ZOEKEN WE

- HBO werk & denkniveau
- Minimaal 2 jaar werkervaring in een vergelijkbare functie. Ervaring in de speelgoedbranche en met marketplaces is een pre.
- Je beschikt over een uitgesproken sales instelling, goede communicatieve vaardigheden, overtuigingskracht en doorzettingsvermogen
- Je bent in staat om klantgericht te denken en te handelen, beschikt over een analytisch vermogen
- Je voelt je verantwoordelijk voor jouw klanten en doelstellingen
- Je bent representatief en kunt je vinden in missie van BS-Toys

## WAT BIEDEN WE

- Passend salaris afhankelijk van ervaring(jaren) en opleiding
- Een functie met veel eigen verantwoordelijkheid en vrijheid
- Pensioen zonder eigen bijdrage
- Mooi kantoor in het centrum van Haarlem (loopafstand van Haarlem CS)
- Mogelijkheid tot remote werken (flexibel m.b.t. werk/privé)
- Parttime is bespreekbaar
- Een fijne werksfeer waar de mens centraal staat

